



Geschäftsanbahnung | Biotech | UK

Ergebnisbericht

Datum	11.05.-14.05.2026
Durchgeführt von	in2newmarkets
Projektpartner	LSI - Life Science Integrates
Fachpartner / Referierende	- Bio Deutschland - bioRN - Life Science Nord Management GmbH - BPI – Bundesverband der Pharmazeutischen Industrie e.V. - DLRC Group - Medcity - Mills & Reeve - ARC West London
Teilnehmende deutsche Unternehmen	10 deutsche Unternehmen aus den Bereichen Biotech und Pharma z.B. Firmen aus den Sektoren Wirkstoffentwicklung, Diagnostik, Labortechnologie und pharmazeutische Produktion.
Zielgruppe in UK	(End-)Kunden, Einkaufspersonal, Importeure und weitere Handels- und Projektpartner der Branche Biotech und Pharma z.B. CROs, CDMOs sowie Forschungs- und Innovationspartner aus den Life-Sciences-Clustern London, Oxford und Cambridge
Informationen zum Ablauf (Programm, Themen, ggf. besuchte Städte/Regionen)	- Länderbriefing mit Fachvorträgen in London bei Mills & Reeve zu Marktchancen, regulatorischen Rahmenbedingungen, Fördermöglichkeiten sowie kulturellen Besonderheiten im britischen Life-Science- und Biotech-Sektor - Präsentationsveranstaltung und Networking in London bei ARC West London mit Unternehmenspräsentationen, Austausch mit britischen Branchenvertreterinnen und -vertretern sowie Kontaktanbahnung zu potenziellen Partnern - Besichtigungstermine und B2B in London und Stevenage (z. B. Stevenage Bioscience Catalyst etc.) mit Fokus auf Innovationsökosysteme, Forschungsinfrastrukturen, Technologietransfer und Kooperationsmöglichkeiten im Bereich Biotechnologie und Life Sciences
Highlights, Ergebnisse, Ausblick	- Sehr positive Rückmeldungen der Teilnehmenden hinsichtlich Organisation, Programmvietfalt und Qualität der Fachgespräche sowie zahlreiche vielversprechende Kontakte für zukünftige Kooperationen. - Besonders die Besuche bei der MHRA und dem Stevenage Bioscience Catalyst wurden als Highlights der Reise hervorgehoben - Der britische Biotech- und Life-Science-Markt bietet weiterhin großes Potenzial für deutsche Unternehmen; zukünftige Formate könnten durch noch

gezielteres Matchmaking und informellere Networking-Ansätze zusätzlich optimiert werden.

Link zur Zielmarktanalyse www.gtai.de/mep-zma

Bilder der Veranstaltung (Bildnachweis in2newmarkets):





Kontakt Durchführer:

Durchführer: [in2newmarkets](https://www.in2newmarkets.com)

Ansprechperson: Alessandra Baldoni

E-Mail: baldoni@in2newmarkets.com

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie



MITTELSTAND
GLOBAL
MARKTERSCHLIESSUNGS-
PROGRAMM FÜR KMU

Das Markterschließungsprogramm wird im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie umgesetzt von:



GERMANY
TRADE & INVEST