

Geschäftsanbahnung | Verteidigung | USA

Ergebnisbericht

Datum 18.05-22.05.2026

Durchgeführt von Delegation der Deutschen Wirtschaft in Washington, DC

Projektpartner

- AHK USA – Süd
- SBS Systems for Business Solutions GmbH

Fachpartner /
Referierende

- Fletcher Schoen, International Account Executive, Accrete AI
- Kimberley DeLeon, Business Development Manager, Accrete AI
- Dak Hardwick, Vice President of International Affairs, Aerospace Industries Association (AIA)
- Jeff Green, Chief Operating Officer, Airbus U.S. Space & Defense
- Jeff Rathke, President, American-German Institute
- Stephen Minarik, Associate Director, American Rheinmetall
- Aleksandar Jovovic, Deputy Director, Center for Strategic and International Studies (CSIS)
- Jim Stein, Vice President Washington Operations, DZYNE
- William Bal, Vice President Growth, EdgeRunner AI
- Yoselin Penas, International Business Investment Manager, Fairfax County Economic Development Authority
- Thayer Scott, Director Government Relations, Govini
- Joe Valenzuela, Senior Vice President Business Development & Strategy, Kratos Defense
- Jean-Paul George, Director, International Government Affairs, Lockheed Martin
- Brian Harris, Director, Industrial Development, Lockheed Martin
- Mina Nolen, Program Manager, Space, Lockheed Martin
- Amy Halstead, Director, Industrial Development, Lockheed Martin
- Abby Lilly, Chief Supply Chain Officer, Lockheed Martin
- Bob Zhang, Head of Business Development, Maryland Innovation Center/Howard County Economic Development Authority
- Rob Palmer, Vice President Washington Operations, RENK America
- Kristin Korte, Business Development & Operations Washington, Teledyne FLIR
- Greg Snyder, Senior Procurement Analyst, U.S. Department of War
- Eldar Aharanovich, CEO, UVision USA
- Alessia Sarasino, Director of International Trade Policy, VDMA America
- Pierce Lehr, VP Supply Chain, Space, Intelligence & Weapon Systems and Huntsville Site Leader, Boeing
- Chrystal Morgan, Executive Director, Government Relations, Boeing
- Jeff Ferguson, Executive Director Supply Chain, Space, Intelligence & Weapon Systems, Boeing
- Brandy Pessin, Senior Manager, International Strategic Partnerships, Boeing
- Tina Watts, Senior Manager, Government Operations/State Advocacy and Global Engagement, Boeing
- Jack Gumbert, Manager Supply Chain, Intelligence & Weapon Systems, Boeing

- Philipp Pohle, Referent für Wirtschafts- und Industriepolitik, Deutsche Botschaft in Washington, DC
- Ken Smith, Senior Economic Development Director, Huntsville/ Madison County Chamber & Cummings Research Park
- Gary Walton, Foreign Affairs Officer/FDI, Alabama Department of Commerce & EDPA
- Josh Coffey, VP Advanced Programs, ReLogic Research
- Adam Reed, Manufacturing Manager, ReLogic Research
- Alexis Jensen, Manufacturing Engineer, ReLogic Research
- Josh Brower, Manufacturing Engineer, Systima Division, Karman Space & Defense
- Emily Hickey, Director, Market, Strategic & Hypersonic Programs, Karman Space & Defense
- Dr. Bernd Sunderdiek, President & Head of Finance, SGL Carbon
- Austin Johnson, Director, US Army Business Development, AeroVironment
- Stephen Richmond, SVP, Integrated Air and Missile Defense, AeroVironment
- David Chenault, CEO, Polaris Sensor
- Dr. Laura Eshelman, Director of Product Development, Polaris Sensor
- Matt Eckel, Sr. Director, Business Development, SPECTRA Technologies
- Eric Pavlick, Director, Strategic Account Management, Honeywell Aerospace
- Nick Diamond, International Business Development, L3Harris Technologies
- Rob Hottel, VP Operations, DIEHL Aerospace Inc.
- Todd Royar, VP & Program Integration Lead, Textron Systems
- John R. Jordan, Jr., President, Venturi LLC
- Randy Centanni, VP for Business Development, Venturi LLC
- Johnathan Prince, BD Specialist, Venturi LLC

Teilnehmende deutsche Unternehmen 9 Unternehmen aus den Bereichen Gasdetektion & Personenschutz, Unbemannte Flugsysteme, Präzisionsdrehteile, Chemiezwischenprodukte für den Verteidigungsgebrauch, Werkzeuge für die Verteidigungsproduktion, Einzelteile aus Metall und Verbundwerkstoffen für Luft- und Raumfahrt, Standardsoftware für kritische Infrastrukturen, Sprengkopf-Systeme.

Zielgruppe in USA (End-)Kunden, Zulieferer, Einkaufspersonal, Importeure und weitere Handels- und Projektpartner der Verteidigungsbranche

Informationen zum Ablauf (Programm, Themen, ggf. besuchte Städte/Regionen) Die Geschäftsanbahnungsreise wurde an den Standorten Washington, DC und Huntsville, AL von Philipp Pohle, Referent für Wirtschafts- und Industriepolitik, Deutsche Botschaft in Washington, DC, begleitet.

Sonntag (17.05.2026)

- Inoffizielles Auftakttreffen und Abendessen
- Austausch mit der Delegation der Deutschen Wirtschaft in Washington, DC

Montag (18.05.2026)

- Welcome Briefing, Vorstellungsrunde und Einführung in das MEP
- Briefing zur US-Verteidigungsindustrie und Zollpolitik (RGIT)
- Unternehmensbesuch bei Lockheed Martin
- Individuelle Gesprächstermine in Washington, DC

- Präsentationsveranstaltung, Paneldiskussion und Networking in der Deutschen Botschaft

Dienstag (19.05.2026)

- Unternehmensbesuch bei Govini
- Individuelle Gesprächstermine in Washington, DC
- Austausch mit Vertreter des U.S. Department of War (Beschaffungsstrategie)
- Unternehmensbesuch bei American Rheinmetall

Mittwoch (20.05.2026)

- Teilnahme am Business Roundtable bei der Fairfax Economic Development Authority und Austausch mit US-Verteidigungsunternehmen (MITRE, Peraton, Hanwha Defense)
- Weiterreise nach Huntsville, Alabama
- Marktbriefing und Networking Reception bei der Huntsville/Madison County Chamber (fand aufgrund von Flugverspätung nur mit einer begrenzten Anzahl von Unternehmen statt)

Donnerstag (21.05.2026)

- Unternehmensbesuch bei Boeing
- Individuelle Gesprächstermine mit Boeing
- Individuelle Gesprächstermine in Huntsville, AL

Freitag (22.05.2026)

- Besuch bei U.S. Space & Rocket Center
- Debriefing bei U.S. Space & Rocket Center: Next Steps in the US, Abschlussgespräche
- Individuelle Gesprächstermine in Huntsville, AL

Highlights, Ergebnisse,
Ausblick

- Hohe Teilnahme bei der Präsentationsveranstaltung mit über 160 Anmeldungen
- Zahlreiche Netzwerk- und Austauschmöglichkeiten mit Vertretern der US-Regierung, Verbänden und Unternehmen
- B2B Meetings mit relevanten Entscheidungsträgern und wichtigen Akteuren der Verteidigungsindustrie (z.B. L3 Harris, AeroVironment)
- Exklusive Unternehmensbesuche bei American Rheinmetall, Lockheed Martin, Boeing und Govini
- Exklusives Treffen mit dem U.S. Department of War

Link zur Zielmarktanalyse www.gtai.de/mep-zma

(ZMA-Handout wird
zeitgleich mit Ergebnisbericht
veröffentlicht – Sie können
die ZMA jetzt also noch nicht
auf der Website sehen; bitte
löschen, wenn Modul ohne
ZMA)

Bilder der Veranstaltung:



Kontakt Durchführer:

Durchführer: Delegation der Deutschen Wirtschaft in Washington, DC

Ansprechperson: Amal Khaled, Senior Manager, Consulting & Corporate Development

E-Mail: khaled@washington.ahk.de

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie



MITTELSTAND
GLOBAL
MARKTERSCHLIESSUNGS-
PROGRAMM FÜR KMU

Das Markterschließungsprogramm wird im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie umgesetzt von:



GERMANY
TRADE & INVEST