MARKTERSCHLIESSUNGSPROGRAMM FÜR KMU

Innovationstour Norwegen

CO_2-Management entlang der Wertschöpfungskette: Capture – CO_2-Logistik – Offshore-Speicherung | 15. – 19. März 2027

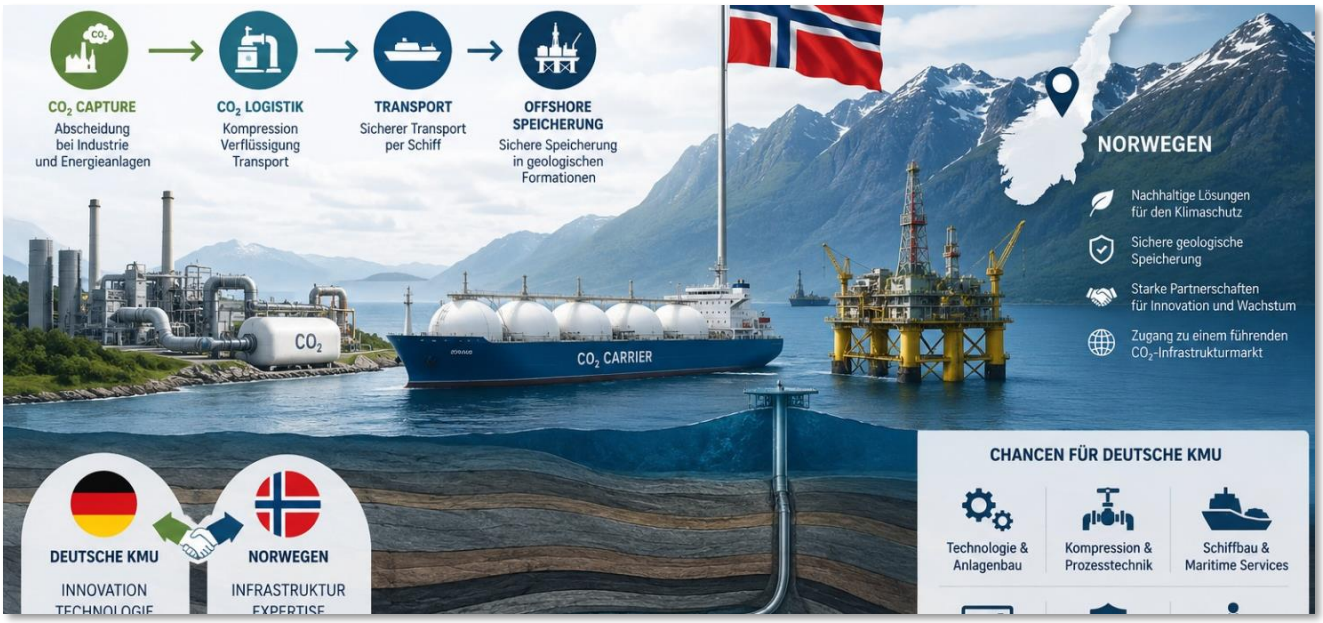


Bild: (ChatGpt)

Vom **15.03.** bis zum **19.03.2027** führt **die SBS systems for business solutions**, im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWE), eine **Innovationstour** nach **Norwegen** durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU. Zielgruppe sind vorwiegend kleine und mittlere deutsche Unternehmen (KMU) aus den Bereichen Anlagenbau, Verfahrenstechnik, Chemieindustrie, Messtechnik, kryogene Logistik und industrielle Digitalisierung.

Zielmarkt und -branche

Norwegen ist heute der einzige Markt in Europa, in dem CO_2-Abscheidung, Transport und permanente Offshore-Speicherung als kommerzielle, offene Industriedienstleistungsangebote betrieben werden. Das Longship-Projekt, die größte Klimaschutzinvestition in der norwegischen Industriegeschichte, hat mit Northern Lights die weltweit erste vollständige CCS-Wertschöpfungskette in Betrieb genommen. Seit Sommer 2025 wird CO_2 aus dem Zementwerk Brevik von Heidelberg Materials im norwegischen Meeresboden dauerhaft gespeichert. Mit dem Hochlauf von Northern Lights Phase 2 ab 2028, mit einer Kapazität von mindestens 5 Millionen Tonnen CO_2 pro Jahr, wächst der Technologiebedarf bei Capture-Anlagen, kryogener Logistik, Offshore-Speicherung und Prozessdigitalisierung rasant. Das staatliche Investitionsvolumen für den Netzausbau und die CO_2-Abscheidung, -Nutzung und -Speicherung (CCUS)-Infrastruktur übersteigt 3,1 Mrd. EUR (34 Mrd. NOK). Für deutsche KMU bietet dieser Markt direkten Zugang zu operativen Anlagen und Entscheidungsträgern.

Durchführer

sbs
systems for business solutions

Zielgruppe

Das Projekt richtet sich branchenübergreifend an deutsche Unternehmen, vorrangig KMU, die Technologien und Dienstleistungen im Bereich CO_2-Management anbieten oder an norwegischen Innovationsentwicklungen und Technologiepartnern im CCUS-Bereich interessiert sind. Fokus der Reise: Innovations-zugang, Vertrieb nicht vorrangig. Angesprochen sind insbesondere Unternehmen mit Interesse an:

- Hochdruckkompressoren, Pumpen und Wärmetauschern für CO_2-Abscheideanlagen;
- Prozessleittechnik, DCS-Integration und Inline-Messtechnik;
- Kryogenen Speichertanks, Verflüssigungsaggregaten und Spezialarmaturen;
- Digitalen Zwillingen, KI-gestützter Prozessoptimierung und OT/IT-Integration;
- Anlagenbau und Engineering-Dienstleistungen für CCS-Projekte;
- dem Erfahrungsaustausch mit Startups, Forschung und Technologiepartnern sowie neuen Impulsen zur Weiterentwicklung ihrer Technologie- und Innovationsstrategie.

Sind Sie sich nicht sicher, ob das Programm zu Ihnen passt? Sprechen Sie uns an!



CO_2-Tanker am Terminal von Northern Lights in Øygarden, Norwegen (Quelle Unsplash)

Chancen für deutsche Unternehmen

Norwegen ist der einzige Markt Europas, in dem CCS bereits kommerzielle Realität ist. Für deutsche KMU aus den Bereichen Anlagenbau, Verfahrenstechnik, Messtechnik und Digitalisierung entstehen Kooperationsimpulse entlang der gesamten CO_2-Wertschöpfungskette: von Hochdruckkompressoren und Wärmetauschern über kryogene Logistikkomponenten bis hin zu digitalen Zwillingen und KI-gestützter Prozessoptimierung. Mit SINTEF und dem Technology Centre Mongstad verfügt Norwegen über international führende Forschungseinrichtungen, die einzigartige Möglichkeiten für Erprobung, Entwicklung und Kooperation bieten.

Ihre Vorteile auf einen Blick

- **Einzigartig:** Sie besuchen die weltweit einzige kommerzielle CO_2-Infrastruktur, vom Abscheidewerk bis zur Offshore-Speicherung unter dem Meeresboden.
- **Praxisnah:** Sie erleben konkrete Best Practices vor Ort und treffen Entscheidungsträger mit unmittelbarem Technologiebedarf.
- **Vernetzt:** Sie knüpfen Kontakte zu Northern Lights JV, Aker Solutions, SINTEF, GCE Ocean Technology, Innovation Norway und weiteren Schlüsselakteuren.
- **Zukunftsorientiert:** Sie positionieren sich frühzeitig in einem Markt, der mit dem Hochlauf von Northern Lights Phase 2 ab 2028 stark wachsen wird.

Vorläufiges Programm

Datum	Programmpunkt
vorab	Vorbereitungs-Workshop in Frankfurt
So 14.03.27	Individuelle Anreise nach Oslo
Mo 15.03.27	Länderbriefing (Deutsche Botschaft) & Innovationsworkshop (SINTEF), Oslo
Di 16.03.27	Tech- und Innoforum & Kooperationsbörse (Einzeltermine), Oslo
Mi 17.03.27	Site Visit Brevik CCS (Heidelberg Materials), ab Oslo
Do 18.03.27	Flug nach Bergen, Site Visit Northern Lights & GCE Ocean Technology
Fr 19.03.27	Einzeltermine & Abschlussworkshop in Bergen, Rückreise
danach	Digitales Nachbereitungswebinar & Follow up

Kosten und Teilnahmebedingungen

Das Projekt ist Bestandteil des Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme am Projekt beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 250 EUR (netto) für Unternehmen mit weniger als 2 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 10 Beschäftigten
- 850 EUR (netto) für Unternehmen mit weniger als 150 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 750 Beschäftigten
- 1.500 EUR (netto) für Unternehmen ab 150 Mio. EUR Jahresumsatz oder ab 750 Beschäftigten

Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten werden von den Teilnehmenden selbst getragen. Für alle Teilnehmenden werden die individuellen Beratungsleistungen in Anwendung der De-Minimis-Verordnung der EU bescheinigt. Teilnehmen können maximal 12 Unternehmen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU-Vorrang vor Großunternehmen haben.

Durchführer / Partner

Durchführer SBS systems for business solutions

Projektträger: SBS systems for business solutions GmbH – seit 2006 akkreditierter Durchführer von Exportförderprojekten im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie.

Kooperationspartner: Scandinavian Business Group, lokaler Projektpartner mit direktem Netzwerkzugang zu Northern Lights JV, Aker Solutions, SINTEF, GCE Ocean Technology, Innovation Norway und den relevanten norwegischen Clusterorganisationen. Das Projekt wird darüber hinaus von den deutschen Fachpartnern DECHEMA und VDMA sowie der AHK Norwegen in Oslo unterstützt.

DKNO partners

Anmeldung und Kontakt

Hat die Veranstaltung Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich direkt über den Anmeldelink.

Kontakt:

SBS – Systems for business solutions GmbH,

Monica Di Benedetto, Project Manager

E-Mail: m.dibenedetto@sbs-business.com

Anmeldung:

Tel.: + 49 (30) 8145981-40

Anmeldeschluss: 30. November 2026

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie

MITTELSTAND GLOBAL MARKTERSCHLIESSUNGS-PROGRAMM FÜR KMU

Das Markterschließungsprogramm wird im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie umgesetzt von:

GTAI GERMANY TRADE & INVEST

Impressum **Herausgeber** SBS systems for business solutions GmbH **Text und Redaktion** SBS | **Stand** 23.10.2026 | **Druck** SBS | **Gestaltung und Produktion** SBS) | **Bildnachweis** ChatGpt; Unsplash