Geschäftsanbahnung | Luftfahrt | USA

Ergebnisbericht

Datum	13.09.-18.09.2026
Durchgeführt von	German American Chamber of Commerce of the Southern U.S., Inc. (AHK USA-Süd / GACC South)
Projektpartner	- SBS Systems for Business Solutions GmbH
Fachpartner / Referierende	- Maxwell Olle, Aerospace / Economic Development Speaker, Charlotte Regional Business Alliance - Scott Forthman, Account Manager, Deutsche Lufthansa AG - Oliver Bientzle, Consul General, German Consulate General in Atlanta - Kimberly Allred, Aerospace and Defense Manager, Metro Atlanta Chamber - Matt Andrew Mockaitis, Vice President, Service & Customer Operations, Rolls-Royce - Terri Johnson, Plant Manager, G-Force Manufacturing - Eric Nolan, VP Manufacturing/Business Expansion, G-Force Manufacturing - Carmen Richardson, Project Manager, Delta Flight Products - Tyler-Anderson-Lennert, Manager, Product Innovation, Delta Flight Products - Terrance Foss, Director of Engineering, Archer Aviation - Dr. Aaron Stebner, Associate Professor, Georgia Tech Manufacturing Institute - Stacy Watson, Director, Economic & Industrial Development, Georgia Ports Authority - Amanda Armstrong, Director, Avionics Procurement, Gulfstream Aerospace - Zachary Ott, Director of Existing Industry, Savannah Economic Development Authority (SEDA) - Chris Ahearn, Director of Research and Trade Development, World Trade Center Savannah
Teilnehmende deutsche Unternehmen	Sechs deutsche Unternehmen aus den Bereichen Luftfahrtzulieferung, Verbindungstechnik, IoT-Asset-Tracking, Pressen- und Umformtechnik, Präzisionsfertigung sowie Leichtbau- und Strukturkomponenten.
Zielgruppe in USA	Luftfahrtunternehmen, OEMs, Tier-1- und Tier-2-Zulieferer, Einkaufs- und Supply-Chain-Verantwortliche, Engineering- und Fertigungsunternehmen, Forschungseinrichtungen sowie potenzielle Geschäfts- und Kooperationspartner.
Informationen zum Ablauf (Programm, Themen, ggf. besuchte Städte/Regionen)	**Sonntag, 13.09.2026 – Charlotte, NC** • Informelles Welcome Dinner und erster Austausch innerhalb der Delegation **Montag, 14.09.2026 – Charlotte, NC** • Welcome Briefing bei Baker Donelson mit regionalen Wirtschaftsvertretern

	• Executive Business Roundtable mit Industrievertretern und Entscheidungsträgern • Unternehmensbesuch bei CHIRON Group America • Individuelle B2B-Gespräche und Networking **Dienstag, 15.09.2026 – Charlotte / Atlanta** • Besuch des Industrial Solutions Lab an der UNC Charlotte • Individuelle B2B-Gespräche mit potenziellen Geschäftspartnern **Mittwoch, 16.09.2026 – Atlanta, GA** • Transatlantic Aerospace Conference mit über 80 Teilnehmenden, Fachvorträgen, Unternehmenspräsentationen und Paneldiskussion • Individuelle B2B-Gespräche und Networking mit Branchenvertretern **Donnerstag, 17.09.2026 – Atlanta / Savannah, GA** • Individuelle B2B-Gespräche mit Industrie- und Forschungspartnern • Standortbesuch bei der Georgia Ports Authority • Networking Dinner mit SEDA und World Trade Center Savannah **Freitag, 18.09.2026 – Savannah, GA** • Individuelle B2B-Gespräche mit regionalen Industrieunternehmen • Gruppenbesuch bei Gulfstream Aerospace mit Einblicken in Fertigung und Beschaffung
Highlights, Ergebnisse, Ausblick	- Erfolgreiche Transatlantic Aerospace Conference in Atlanta mit über 80 Teilnehmenden und intensivem transatlantischem Austausch. - Zahlreiche individuelle B2B-Gespräche mit relevanten Industriepartnern, darunter Toyota, Kia Georgia, Rolls-Royce, Delta Flight Products und Archer Aviation. - Unternehmens- und Standortbesuche, insbesondere bei CHIRON Group America, Georgia Ports Authority und Gulfstream Aerospace. - **Konkrete Geschäftsanbahnungen:** Mehrere deutsche Unternehmen stehen in weiterführenden Gesprächen mit potenziellen US-Geschäftspartnern, prüfen konkrete Kooperationsmöglichkeiten oder befinden sich in laufenden Ausschreibungs- und Beschaffungsprozessen. In einzelnen Fällen wurden direkte Kontakte zu relevanten Ansprechpartnern im Einkauf vermittelt.
Link zur Zielmarktanalyse	www.gtai.de/mep-zma

Bilder der Veranstaltung:









Kontakt Durchführer:

Durchführer: German American Chamber of Commerce of the Southern U.S., Inc. (AHK USA-Süd / GACC South)

Ansprechperson: Vanessa Johnson, Manager – Federal Projects and Trade Missions

E-Mail: vjohnson@gaccsouth.com

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie

MITTELSTAND GLOBAL MARKTERSCHLIESSUNGS-PROGRAMM FÜR KMU

Das Markterschließungsprogramm wird im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie umgesetzt von:

GTAI GERMANY TRADE & INVEST